

Vinkkejä jäsenhankintaan SVK:n jäsenseuroille

Pidä seura ja sen toiminta näkyvillä

- Seuran toiminnan kuvaus ja yhteyshenkilö yhteystietoineen on hyvä olla helposti löydettävissä ja saatavilla. Mm. SVK:n uudet verkkosivut tarjoavat tähän hyvän mahdollisuuden, kun täydennätte jäsenrekisterin kautta seuranne vapaa-ajankalastaja.fi - verkkosivuille nousevat tiedot.
- Jäsenhankinnan näkökulmasta toiminnan kannattaa näkyä ulospäin. Kertokaa aktiivisesti ja positiivisesti tapahtumistanne ja toiminnasta. Näin on todennäköisempää, että potentiaali jäsen siihen törmää ja siitä kiinnostuu.
- Sosiaalinen media on hyvä paikka kertoa toiminnasta. Myös paikallislehdet ja oman alueen tapahtumakalenterit kannattaa ottaa haltuun.
- Lisää tapahtumanne, kurssinne ja kilpailunne Vapaa-ajankalastajien yhteiseen tapahtumakalenteriin osoitteessa www.vapaa-ajankalastaja.fi/tapahtumat . Näin kalastuksen harrastajat löytävät toimintanne.

Kerro seuranne toiminnasta ja jäseneduista

- Suosittelu on yksi tehokkaimmista keinoista jäsenhankintaan. Voit esimerkiksi kertoa potentiaaliselle jäsenelle, mitä sinä olet saanut seuran toiminnasta ja mitä toiminnassa arvostat. On lisäksi tärkeä tuoda esille niitä toiminnan muotoja, joiden uskot kiinnostavan keskustelukumppania, joten osoita kiinnostusta vastapuolen ajatuksiin.
- On hyvä tuntee oman seuran toiminta, jotta sitä voi suositella. Ota haltuun ainakin oman seuran lyhyt esittely ns. hissipuhe.
- Potentiaaliselle jäsenelle kannattaa kertoa paitsi oman seuran jäseneduista myös SVK:n tarjoamista jäseneduista. SVK:n jäsenedut löytyvät osoitteesta <https://www.vapaa-ajankalastaja.fi/jasenille/jasenedut/>
- Omia jäsenetuja kannattaa seurassa aika ajoin pohtia uudelleen ja miettiä, mitä jäsenet juuri tässä ajassa alueellamme arvostaisivat? Ovatko ne etuja paikallisiin liikkeisiin tai vaikkapa etuuksia vesialueiden käytössä? Tai arvostaisivatko jäsenet jäsenmaksujen ohjaamista esimerkiksi nuorisotoimintaan?
- Kaksiportainen hinnoittelun avulla nostat jäsenyyden arvoa jäsenpalveluissanne: jäsen saa enemmän, maksaa vähemmän. Toiminta voi olla myös vain jäsenille tarkoitettua.

Tee liittyminen helpoksi ja sitouta

- Tehkää Liity seuraani -flyer/lomake/A4 tai jossain muodossa oleva materiaali, jota voitte jakaa esimerkiksi tapahtumissa. Kertokaa siinä lyhyesti seuranne toiminnasta ja miten voi liittyä mukaan jäseneksi.
- Mitä helppo jäseneksi liittyminen tarkoittaa, vaihtelee ihmisen mukaan. Toinen arvostaa QR-koodin takaa löytyvää sähköistä Liity jäseneksi -lomaketta, toiselle paperinen liittymislomake toimii paremmin. Varmista, että molemmat vaihtoehdot ovat olemassa ja helposti saatavilla.



- Varmista lisäksi, että saatavilla on yhteyshenkilön nimi, puhelinnumero ja sähköpostiosoite, joista voi tarvittaessa kysyä lisätietoa toiminnasta tai jäsenyydestä.
- Liittymisen jälkeen olisi hyvä, että uuteen jäseneseen ollaan nopeasti yhteydessä. On hyvä toivottaa uusi jäsen tervetulleeksi mukaan toimintaan ja kertoa tulevista tapahtumista tai toiminnoista, joihin voi ottaa osaa. Yhteydenoton voi tehdä puhelimitse, sähköpostitse tai vaikka WhatsApp-viestillä. Tärkeintä, että henkilökohtainen kontakti otettaisiin, koska se sitouttaa toimintaan.

Jäsenhankintaa kannattaa suunnitella ja asettaa tavoite

- Jäsenhankinta on yksi yhdistyksen tärkeimmistä tehtävistä. Jäsenhankinnasta vastaa aina yhdistys itse. Keskusjärjestö voi auttaa ja tukea jäsenten hankinnassa.
- Jokaisella yhdistyksellä kannattaisikin olla tavoitteena joko nykyisen jäsenmäärän säilyttäminen tai sen kasvattaminen. Poistumaa tapahtuu aina, joten ilman uusia jäseniä yhdistys ei ole elinkykyinen, ainakaan pitkällä aikavälillä.
- Pohtia kannattaakin, miten jäsenhankinnasta voisi tehdä mukavaa yhteen hiileen puhaltamista, ilman että se on toiminnan peikko. Yhdessä ratkaisujen pohtiminen on yleensä mielekästä ja onnistumiset palkitsevia!
- Onko seurassanne asetettu vuotuinen jäsenhankinnan tavoite? Miten sitä voisi pilkkoa?
- Järjestäkää seurassanne esimerkiksi mukava suunnitteluilta, missä pohditte jäsenhankinnan keinoja, jotka sopivat teidän seuralle.
-



POHDITTAVAA SEUROISSA

- Miten me voimme omassa seurassa osallistua Tule seuraani! –teemavuoteen?
- Millaisilla tapahtumilla tai toiminnalla erityisesti haluaisimme nousta esille?
- Voisimmeko käynnistää jotain uutta toimintaa tai elvyttää sellaista joka on jostain syystä unohtunut?
- Miten voimme ottaa vuoden isot tavoitteet huomioon omassa toiminnassamme?
- Voimmeko asettaa omassa seurassa esim. vuotuisen jäsenhankinnan tavoitteen?
- Miten voisimme pilkkoa tuota tavoitetta?
- Onko asioita joita voisimme tehdä yhdessä jonkun toisen seuran tai seurojen kanssa? Tai piirin?

TALVI	KEVÄT	KESÄ	SYKSY
toimintaa tavoitteita	toimintaa tavoitteita	toimintaa tavoitteita	toimintaa tavoitteita

